



Stellenausschreibung

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w)



Wir sind ein junges und dynamisches Team und suchen zur Steigerung unserer Leistungsfähigkeit einen Vertriebsmitarbeiter im Innendienst.

Sie sind kontaktfreudig und besitzen vertriebliches Geschick? Sie telefonieren gerne und können andere Menschen für Ihre Ideen begeistern? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams im Innendienst - speziell für den Bereich High Performance Computing- suchen wir weitere Mitarbeiter/innen.

Über uns

Die ict (information communication technology) AG mit Sitz in Aachen wurde im Jahre 1985 gegründet und übernimmt seit diesem Zeitpunkt vielfältige Aufgaben im Bereich Planung, Entwicklung, Produktion und Vertrieb von Rechner-Systemen. Die ict AG hat als erstes Unternehmen gemeinsam mit Fujitsu Hochleistungsrechner (Parallelrechner) auf Basis von Standardservern entwickelt und vertrieben. Bereits seit 1998 beraten und bauen wir für die Bedürfnisse unserer Kunden individuelle und maßgeschneiderte HPC (*high performance computing*) Systeme. Wir setzen Maßstäbe in der Beratung rund um Simulationsanwendungen und allen rechenintensiven Aufgaben. Seit April 2011 ist die ict AG als 100% -iges Tochterunternehmen von Fujitsu, Partner vieler namhafter entwickelnder Unternehmen und berät und beliefert diese im Bereich der Forschung und Entwicklung.

Ihre Aufgaben

- Durch Ihre kompetente Beratung bauen Sie vertrauensvolle Beziehungen zu unseren zukünftigen Kunden auf.
- Sie suchen das Gespräch mit Entwicklern und Entscheidern aus Forschungs- und Entwicklungsabteilungen.
- Sie verstehen die Kundensituation und Sie wissen, was wir mit unserem Spezialistenteam leisten können.
- Bei den Kunden decken Sie Einsatzmöglichkeiten, Optimierungspotential und Businessopportunities auf.
- Im telefonischen Kontakt erarbeiten Sie notwendige Informationen zur Angebotserstellung in Form von Leads.
- Sie übergeben vorqualifizierte Leads an unsere Consultants.
- Dabei arbeiten Sie zielstrebig, gemeinsam mit unserem Consulting Team auf einen Vertragsabschluss hin.

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung und konnten Ihre Fähigkeiten bereits in einer vergleichbaren Position unter Beweis stellen.
- Sie bringen eine Affinität zu Computertechnik mit und haben einen sicheren Umgang mit den gängigen MS Office Produkten.
- Sie haben optimalerweise Erfahrung im telefonischen Vertrieb.
- Sie arbeiten zielorientiert und strukturiert.
- Sie treten in Telefonaten souverän auf und denken unternehmerisch.
- Die Ziele der Kunden stellen Sie als echter Profi in den Mittelpunkt Ihres Handelns.
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift.

Hohe Kommunikationsfähigkeit sowie eine ausgeprägte Teamfähigkeit, Dynamik und Freude an der Arbeit runden Ihr Profil ab.

Ihr Ansprechpartner: Oliver Plum, Tel: 0241 88949 0, Mail: info@ictag.net,

ict AG - information communication technology, Kackertstraße 20, 52072 Aachen

<http://www.hpcline.de>

<http://www.ictag.net>